

Nazwa kwalifikacji: **Prowadzenie działalności handlowej**

Oznaczenie kwalifikacji: **A.22**

Wersja arkusza: **X**

A.22-X-16.01

Czas trwania egzaminu: **60 minut**

**EGZAMIN POTWIERDZAJĄCY KWALIFIKACJE W ZAWODZIE
Rok 2016
CZĘŚĆ PISEMNA**

Instrukcja dla zdającego

1. Sprawdź, czy arkusz egzaminacyjny zawiera 12 stron. Ewentualny brak stron lub inne usterki zgłoś przewodniczącemu zespołu nadzorującego.
2. Do arkusza dołączona jest KARTA ODPOWIEDZI, na której w oznaczonych miejscach:
 - wpisz oznaczenie kwalifikacji,
 - zamaluj kratkę z oznaczeniem wersji arkusza,
 - wpisz swój numer PESEL*,
 - wpisz swoją datę urodzenia,
 - przyklej naklejkę ze swoim numerem PESEL.
3. Arkusz egzaminacyjny zawiera test składający się z 40 zadań.
4. Za każde poprawnie rozwiązane zadanie możesz uzyskać 1 punkt.
5. Aby zdać część pisemną egzaminu musisz uzyskać co najmniej 20 punktów.
6. Czytaj uważnie wszystkie zadania.
7. Rozwiązania zaznaczaj na KARCIE ODPOWIEDZI długopisem lub piórem z czarnym tuszem/atramentem.
8. Do każdego zadania podane są cztery możliwe odpowiedzi: A, B, C, D. Odpowiada im następujący układ kratek w KARCIE ODPOWIEDZI:

A	B	C	D
---	---	---	---

9. Tylko jedna odpowiedź jest poprawna.
10. Wybierz właściwą odpowiedź i zamaluj kratkę z odpowiadającą jej literą – np., gdy wybrałeś odpowiedź „A”:

<input checked="" type="checkbox"/>	B	C	D
-------------------------------------	---	---	---

11. Staraj się wyraźnie zaznaczać odpowiedzi. Jeżeli się pomylisz i błędnie zaznaczysz odpowiedź, otocz ją kółkiem i zaznacz odpowiedź, którą uważasz za poprawną, np.

<input checked="" type="checkbox"/>	B	C	<input checked="" type="checkbox"/>
-------------------------------------	---	---	-------------------------------------

12. Po rozwiązaniu testu sprawdź, czy zaznaczyłeś wszystkie odpowiedzi na KARCIE ODPOWIEDZI i wprowadziłeś wszystkie dane, o których mowa w punkcie 2 tej instrukcji.

Pamiętaj, że oddajesz przewodniczącemu zespołu nadzorującego tylko KARTĘ ODPOWIEDZI.

Powodzenia!

* w przypadku braku numeru PESEL – seria i numer paszportu lub innego dokumentu potwierdzającego tożsamość

Zadanie 1.

Hurtownia sprzętu sportowego przeprowadziła badania konsumentów. Na podstawie przedstawionych w tabeli wyników badań wskaż, który asortyment towarów cieszył się największym powodzeniem wśród młodzieży.

Rodzaj towaru	Sprzedaż kwartalna według grupy wiekowej w szt.				
	Dzieci	Młodzież	Dorośli do 40 roku życia	Dorośli w wieku 40 lat i powyżej	Razem
Narty	124	148	273	72	617
Rowery	287	376	175	145	983
Łyżworolki	315	314	8	6	643
Kijki Nordic Walking	10	21	199	381	611

- A. Narty.
- B. Rowery.
- C. Łyżworolki.
- D. Kijki Nordic Walking.

Zadanie 2.

Którą praktykę handlową, zgodnie z przedstawionym fragmentem ustawy, należy zaliczyć do czynów nieuczciwej konkurencji?

Fragment ustawy z dnia 16 kwietnia 1993 r. o zwalczaniu nieuczciwej konkurencji

(...)
Art. 15. 1. Czynem nieuczciwej konkurencji jest utrudnianie innym przedsiębiorcom dostępu do rynku, w szczególności przez:
1) sprzedaż towarów lub usług poniżej kosztów ich wytworzenia lub świadczenia albo ich odsprzedaż poniżej kosztów zakupu w celu eliminacji innych przedsiębiorców;
2) nakłanianie osób trzecich do odmowy sprzedaży innym przedsiębiorcom albo niedokonywania zakupu towarów lub usług od innych przedsiębiorców;
3) rzeczowo nieuzasadnione, zróżnicowane traktowanie niektórych klientów;
4) pobieranie innych niż marża handlowa opłat za przyjęcie towaru do sprzedaży;
5) działanie mające na celu wymuszenie na klientach wyboru jako kontrahenta określonego przedsiębiorcy lub stwarzanie warunków umożliwiających podmiotom trzecim wymuszanie zakupu towaru lub usługi u określonego przedsiębiorcy;
(...)

- A. Przedsiębiorca dokładnie oznacza asortyment sprzedawanych towarów.
- B. Przedsiębiorca nalicza 20% marżę handlową od ceny zakupionych towarów.
- C. Przedsiębiorca utrudnia dostęp do rynku poprzez stosowanie cen dumpingowych.
- D. Przedsiębiorca zawiera długoterminowe umowy handlowe z dostawcami towarów.

Zadanie 3.

Który rodzaj reklamy powinno zastosować przedsiębiorstwo, zamierzające przekonać odbiorców do zakupu produktu wprowadzanego na rynek poprzez przedstawienie podstawowych informacji oraz korzyści oferowanych klientom przez dany produkt?

- A. Reklamę nakłaniającą.
- B. Reklamę informacyjną.
- C. Reklamę wzmacniającą
- D. Reklamę przypominającą.

Zadanie 4.

Najodpowiedniejszą spośród wymienionych formą promocji sprzedaży „nowego gatunku” sera jest

- A. organizowanie degustacji.
- B. organizowanie konkursu.
- C. udzielanie gwarancji.
- D. sprzedaż na próbę.

Zadanie 5.

Zapasy końcowy kremu do rąk, ustalony na podstawie zamieszczonych w tabeli danych, wynosi

Towar	Zapasy początkowy	Zakup	Sprzedaż
Krem do rąk	550 szt.	9 200 szt.	7 750 szt.

- A. 900 szt.
- B. 1 450 szt.
- C. 2 000 szt.
- D. 8 650 szt.

Zadanie 6.

Najważniejsze informacje, cele, założenia i zadania, które pozwolą zrozumieć istotę planu marketingowego, znajdują się

- A. w streszczeniu planu.
- B. w planach operacyjnych.
- C. w analizie możliwości i problemów.
- D. w analizie bieżącej sytuacji rynkowej.

Zadanie 7.

Do której podklasy należy zaklasyfikować Przedsiębiorstwo Handlu Hurtowego zajmujące się sprzedażą oleju rzepakowego, zgodnie z przedstawionym fragmentem klasyfikacji PKD?

Fragment Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 r. (PKD)

DZIAŁ	GRUPA	KLASA	PODKLASA	NAZWA GRUPOWANIA
46				HANDEL HURTOWY, Z WYŁĄCZENIEM HANDLU POJAZDAMI SAMOCHODOWYMI
	46.3			Sprzedaż hurtowa żywności, napojów i wyrobów tytoniowych
		46.31	46.31Z	Sprzedaż hurtowa owoców i warzyw
		46.32	46.32Z	Sprzedaż hurtowa mięsa i wyrobów z mięs
		46.33	46.33Z	Sprzedaż hurtowa mleka, wyrobów mleczarskich, jaj, olejów i tłuszczów jadalnych
		46.34		Sprzedaż hurtowa napojów alkoholowych i bezalkoholowych
			46.34 A	Sprzedaż hurtowa napojów alkoholowych
			46.34.B	Sprzedaż hurtowa napojów bezalkoholowych
		46.37	46.37Z	Sprzedaż hurtowa herbaty, kawy, kakao i przypraw

- A. 46.31Z
- B. 46.32Z
- C. 46.33Z
- D. 46.34B

Zadanie 8.

Wskaż cechę charakterystyczną dla samoobsługowej formy sprzedaży.

- A. Swobodny dostęp klienta do towarów.
- B. Towary są podawane przez sprzedawcę.
- C. Brak bezpośredniego dostępu klienta do towarów.
- D. Wybór towarów odbywa się na podstawie katalogu.

Zadanie 9.

Traktowanie partnerów negocjacji jako przeciwników, wywieranie presji, unikanie kompromisu podczas rozmów to przykład negocjacji

- A. miękkich.
- B. twardych.
- C. prawnych.
- D. rzeczowych.

Zadanie 10.

Fragment Kodeksu cywilnego

(...)

Art. 556. Sprzedawca jest odpowiedzialny względem kupującego, jeżeli rzecz sprzedana ma wadę fizyczną lub prawną.

(...)

Art. 560. § 1. Jeżeli rzecz sprzedana ma wady, kupujący może od umowy odstąpić albo żądać obniżenia ceny. Jednakże kupujący nie może od umowy odstąpić, jeżeli sprzedawca niezwłocznie wymieni rzecz wadliwą na rzecz wolną od wad albo niezwłocznie wady usunie. Ograniczenie to nie ma zastosowania, jeżeli rzecz była już wymieniona przez sprzedawcę lub naprawiana, chyba że wady są nieistotne.

(...)

Zamieszczone przepisy odnoszą się do

- A. gwarancji.
- B. poręczenia.
- C. rękojmi za wady.
- D. ubezpieczenia towaru.

Zadanie 11.

Na podstawie zamieszczonego fragmentu przepisów ustal, na jakiej podstawie może być prowadzona przez przedsiębiorstwo handlowe sprzedaż hurtowa napojów alkoholowych o zawartości alkoholu powyżej 18%.

Fragment ustawy o wychowaniu w trzeźwości i przeciwdziałaniu alkoholizmowi

(...)

Art. 9.

1. Obrót hurtowy w kraju napojami alkoholowymi o zawartości powyżej 18% alkoholu może być prowadzony tylko na podstawie zezwolenia wydanego przez ministra właściwego do spraw gospodarki.
2. Obrót hurtowy w kraju napojami alkoholowymi o zawartości do 18% alkoholu może być prowadzony tylko na podstawie zezwolenia wydanego przez marszałka województwa.

(...)

Art. 18.

1. Sprzedaż napojów alkoholowych przeznaczonych do spożycia w miejscu lub poza miejscem sprzedaży może być prowadzona tylko na podstawie zezwolenia wydanego przez wójta (burmistrza, prezydenta miasta), właściwego ze względu na lokalizację punktu sprzedaży, zwanego dalej „organem zezwalającym”.

(...)

- A. Zezwolenia wydanego przez wójta, burmistrza lub prezydenta miasta właściwego ze względu na lokalizację punktu sprzedaży.
- B. Koncesji wydanej przez wójta, burmistrza lub prezydenta miasta właściwego ze względu na lokalizację punktu sprzedaży.
- C. Koncesji wydanej przez właściwego kierownika urzędu skarbowego.
- D. Zezwolenia wydanego przez Ministra Gospodarki.

Zadanie 12.

Hurtownia zakupiła kolekcję dywanów w cenie 500,00 zł za sztukę. Ustal cenę sprzedaży brutto dywanu, jeżeli hurtownia stosuje 20% marżę liczoną od ceny zakupu, a dywany opodatkowane są 23% stawką VAT.

- A. 500,00 zł
- B. 600,00 zł
- C. 625,00 zł
- D. 738,00 zł

Zadanie 13.

Hurtownia otrzymała cztery oferty zakupu towaru X. W której ofercie zaproponowano hurtowni najkorzystniejsze warunki?

Oferta	Jednostkowa cena zakupu	Rabat	Termin realizacji zamówienia	Termin zapłaty	Transport
A.	220,00 zł	5% przy zakupie powyżej 10 szt.	7 dni	14 dni	na koszt kupującego
B.	240,00 zł	3% przy zakupie powyżej 10 szt.	14 dni	14 dni	na koszt kupującego
C.	210,00 zł	5% przy zakupie powyżej 5 szt.	3 dni	21 dni	na koszt sprzedającego
D.	210,00 zł	5% przy zakupie powyżej 5 szt.	5 dni	7 dni	na koszt sprzedającego

Zadanie 14.

Przy przewozie towarów niebezpiecznych łatwopalnych, opakowania powinny być oznaczone nalepkami z symbolem



A.



B.



C.



D.

Zadanie 15.

Zasada stosowana w gospodarce magazynowej, zgodnie z którą jako pierwsze wydane są z magazynu towary z najkrótszym terminem ważności lub terminem przydatności, to

- A. FEFO
- B. FIFO
- C. LIFO
- D. FILO

Zadanie 16.

Na podstawie danych przedstawionych w tabeli oblicz przeciętny stan zapasów batonów w hurtowni w I półroczu badanego roku.

Zestawienie stanu zapasów batonów

Data	Zapasy batonów w szt.
31.01	130
28.02	110
31.03	140
30.04	120
31.05	100
30.06	120

- A. 100 szt.
- B. 120 szt.
- C. 130 szt.
- D. 140 szt.

Zadanie 17.

Magazynier hurtowni spożywczej, który zajmuje się przemieszczaniem towarów składowanych na paletach drewnianych, powinien w swojej pracy posługiwać się

- A. wózkiem widłowym.
- B. wózkiem czterokołowym.
- C. przenośnikiem taśmowym.
- D. podnośnikiem koszykowym.

Zadanie 18.

Które towary należy przechowywać w magazynie hurtowni na najniższych półkach regału?

- A. Najtańsze.
- B. Najdroższe.
- C. Najlżejsze.
- D. Najcięższe.

Zadanie 19.

W przedsiębiorstwie hurtowym dokumentację magazynową związaną z obrotem hurtowym towarów należy przechowywać

- A. 5 lat.
- B. 10 lat.
- C. 15 lat.
- D. 20 lat.

Zadanie 20.

Wydanie sprzedanych towarów z magazynu potwierdza dokument

- A. Mm
- B. Wz
- C. Pz
- D. Rw

Zadanie 21.

Nadrzędna zasada rachunkowości, zgodnie z którą zakłada się, że jednostka gospodarcza będzie prowadziła swoją działalność w dającej się przewidzieć przyszłości, w niezmiennym istotnie zakresie, nazywa się zasadą

- A. kontynuacji działania.
- B. ostrożnej wyceny.
- C. memoriałową.
- D. istotności.

Zadanie 22.

Jeżeli obroty debetowe konta aktywnego mają wartość 1 000,00 zł, a obroty kredytowe 800,00 zł, to saldo końcowe

- A. debetowe wynosi 1 800,00 zł.
- B. kredytowe wynosi 1 000,00 zł.
- C. kredytowe wynosi 800,00 zł.
- D. debetowe wynosi 200,00 zł.

Zadanie 23.

Który warunek **nie dotyczy** zasady podwójnego zapisu operacji gospodarczej?

- A. Każda operacja księgowana jest na dwóch różnych kontach.
- B. Zapisy są dokonywane po przeciwnych stronach tych kont.
- C. Na kontach obowiązuje zasada zapisu powtarzalnego.
- D. Kwota zapisu na obu kontach jest identyczna.

Zadanie 24.

Operację gospodarczą o treści: „Pz – przyjęto towary do magazynu” ewidencjonuje się na kontach

- A. Ma Towary, Wn Rozliczenie zakupu.
- B. Wn Towary, Ma Rozliczenie zakupu.
- C. Wn Towary, Ma Rozliczenie kosztów.
- D. Ma Towary, Wn Rozliczenie kosztów.

Zadanie 25.

W bilansie jednostki handlowej towary wykazywane są w aktywach obrotowych

- A. zawsze według cen zakupu.
- B. zawsze według cen nabycia.
- C. według cen zakupu lub nabycia, nie wyższych od ich cen sprzedaży netto na dzień bilansowy.
- D. według cen zakupu lub nabycia, wyższych od ich cen sprzedaży netto na dzień bilansowy.

Zadanie 26.

Do kosztów działalności handlowej hurtowni **nie zalicza się** kosztów

- A. zakupu.
- B. sprzedaży.
- C. magazynowania.
- D. produkcji podstawowej.

Zadanie 27.

Ile wynosi cena jednostkowa netto puszki mleka kokosowego, jeżeli hurtownia sprzedała 1 000 szt. puszek mleka o wartości brutto 8 640 zł, a stawka podatku VAT na ten produkt wynosi 8%?

- A. 7,02 zł
- B. 8,00 zł
- C. 8,64 zł
- D. 9,33 zł

Zadanie 28.

Oblicz wartość brutto sprzedaży 100 szt. towaru, jeżeli hurtownia zakupiła towar za jednostkową cenę netto w wysokości 8,00 zł, stosuje 25% marżę hurtową liczoną od ceny zakupu, a towar objęty jest 23% stawką VAT.

- A. 10 zł
- B. 12,30 zł
- C. 1 000 zł
- D. 1 230 zł

Zadanie 29.

Na podstawie danych przedstawionych w tabeli określ rodzaj i wartość różnic inwentaryzacyjnych towaru X.

- A. Niedobór 60,00 zł
- B. Niedobór 55,00 zł
- C. Nadwyżka 60,00 zł
- D. Nadwyżka 55,00 zł

Rodzaj towaru	Cena jednostkowa	Stan wg zapisów księgowych	Stan wg spisu z natury
Towar X	12,00 zł/szt.	60 szt.	55 szt.

Zadanie 30.

W przedsiębiorstwie handlowym podczas przeprowadzonej inwentaryzacji stwierdzono niedobór towarów A – 50 szt. po 2,00 zł/szt. i nadwyżkę towarów B – 70 szt. po 1,90 zł/szt. Decyzją komisji inwentaryzacyjnej dokonano kompensaty tych towarów w wysokości 95,00 zł. Po dokonanej kompensacie do rozliczenia pozostaje

- A. tylko niedobór o wartości 38,00 zł.
- B. tylko nadwyżka o wartości 43,00 zł.
- C. niedobór o wartości 5,00 zł i nadwyżka o wartości 38,00 zł.
- D. niedobór o wartości 38,00 zł i nadwyżka o wartości 5,00 zł.

Zadanie 31.

Na podstawie danych przedstawionych w tabeli ustal zysk brutto Hurtowni ALFA sp. z o.o.

- A. 25 000,00 zł
- B. 26 000,00 zł
- C. 29 000,00 zł
- D. 30 000,00 zł

Przychody netto ze sprzedaży towarów	125 000,00 zł
Wartość sprzedanych towarów w cenie zakupu	80 000,00 zł
Koszty handlowe	20 000,00 zł
Przychody finansowe	6 000,00 zł
Koszty finansowe	2 000,00 zł
Zysk brutto	

Zadanie 32.

Na wynik finansowy w przedsiębiorstwie handlowym nie mają wpływu

- A. pieniądze w kasie.
- B. przychody finansowe.
- C. wartość sprzedanych towarów.
- D. przychody ze sprzedaży towarów.

Zadanie 33.

Oblicz wysokość wynagrodzenia brutto pracownika hurtowni w maju, wynagradzanego w systemie czasowym z premią. Stawka godzinowa pracownika wynosi 20,00 zł, a w maju przepracował 176 godzin. Premia regulaminowa wynosi 10% i jest liczona od wynagrodzenia zasadniczego.

- A. 3 200,00 zł
- B. 3 520,00 zł
- C. 3 696,00 zł
- D. 3 872,00 zł

Zadanie 34.

Ile wynosi wynagrodzenie miesięczne brutto pracownika wynagradzanego według systemu prowizyjnego, jeżeli stawka prowizyjna pracownika wynosi 0,50%, a hurtownia osiągnęła w tym miesiącu obrót w wysokości 600 000,00 zł?

- A. 500,00 zł
- B. 600,00 zł
- C. 3 000,00 zł
- D. 6 000,00 zł

Zadanie 35.

Składka na ubezpieczenie zdrowotne odliczana od podatku dochodowego wynosi

- A. 1,25%
- B. 7,75%
- C. 8,75%
- D. 9,00%

Zadanie 36.

Na podstawie przedstawionej faktury oblicz kwotę podatku VAT (razem) za zakupione towary.

Faktura nr 200/12/2015				Miejscowość: Warszawa, 23.12.2015 r. Data zakończenia dostawy: 23.12.2015 r.											
SPRZEDAWCA Hurtownia Obuwia KOZAK ul. Radomska 14 00-124 Warszawa NIP: 825-123-33-24				NABYWCA Sklep Obuwniczy MACI ul. Widok 12 05-234 Pruszków NIP: 534-324-43-44											
Lp.	Nazwa towaru / usługi	Ilość	j. m.	Cena jednostkowa netto		Wartość towaru netto		Stawka VAT	Kwota podatku		Wartość brutto				
				zł.	gr	zł.	gr	%	zł.	gr	zł.	gr			
1.	Buty czółenka	20	szt.	100	00	2 000	00	23							
2.	Buty botki 24A	15	szt.	200	00	3 000	00	23							
Sposób zapłaty: przelew termin zapłaty: 14 dni				Zestawienie sprzedaży wg stawek podatku:						23					
										8					
										5					
										0					
Do zapłaty słownie:				zł/gr						zw.					
				RAZEM:						X					
Adnotacje:				Podpis wystawcy faktury: <i>Karol Nowak</i>											

- A. 460,00 zł
- B. 690,00 zł
- C. 1 150,00 zł
- D. 6 150,00 zł

Zadanie 37.

Przedsiębiorstwo, które dokonało analizy wielkości aktualnych zapasów w stosunku do wielkości zapasów z okresów poprzednich, zastosowało metodę

- A. porównań w czasie.
- B. porównań w przestrzeni.
- C. różnicowego podstawiania.
- D. łańcuchowego podstawiania.

Zadanie 38.

Wskaźnik, informujący o wysokości osiągniętego zysku netto przypadającego na jedną złotówkę zrealizowanej sprzedaży, to wskaźnik

- A. rentowności kapitałów własnych.
- B. rentowności sprzedaży netto.
- C. płynności bieżącej.
- D. produktywności.

Zadanie 39.

W hurtowni wskaźnik obrotu zapasami w dniach w roku 2014 wynosił 45 dni, a w roku 2015 wzrósł do 48 dni. Zmiana poziomu wskaźnika może świadczyć

- A. o krótszym cyklu wymiany zapasów.
- B. o dłuższym cyklu wymiany zapasów.
- C. o zmniejszonym koszcie przechowywania zapasów.
- D. o zwiększonym zainteresowaniu odbiorców towarami hurtowni.

Zadanie 40.

Technika analityczna porządkująca silne i słabe strony firmy, szanse i zagrożenia, wykorzystywana w procesie planowania, to analiza

- A. BCG.
- B. SWOT.
- C. portfelowa.
- D. 5 sił Portera.

